

# La economía en Oaxaca: un pilar de estabilidad en tiempos de incertidumbre

El 2 de abril de 2025, el presidente del país vecino del norte, Donald Trump anuncia una serie de medidas como parte de la liberación económica de Estados Unidos, imponiendo una tasa del 10% general y generando tarifas en particular para 60 países.

A México, le impuso aranceles en acero y aluminio y automóviles y partes del 25%, lo que generó incertidumbre al interior del país, por la gran dependencia que involucra el envío de mercancías al país vecino.

En el caso de Oaxaca, los productos que se exportan principalmente a Estados Unidos son: Alcohol Etilico sin Desnaturalizar con Grado Alcohólico Volumétrico Inferior al 80% (Mezcal), el cual representando el 95.79%, el café con el 2.39% y algunas frutas como Higos, Piñas, Aguacates, Guayaba, Mangos, Frescos o Secos en menor medida, estos productos no están incluidos en los sectores que se les impondrán aranceles, por lo cual nuestras exportaciones no se verán afectadas de manera inmediata ni directa.



Además, muchos sectores clave de la economía mexicana fueron excluidos de los aranceles, y que en Oaxaca se encuentran clasificados de la siguiente de acuerdo con el censo económico 2019 del INEGI:

- Agroalimentario: Se tienen 34,450 unidades económicas, con un personal ocupado total de 71,189 personas.
- Químicos: Se tienen 159 unidades económicas, teniendo a 626 personas ocupadas
- Vestido y calzado: Se tienen 9,756 unidades económicas, con un personal ocupado de 13,628.
- Maquinaria y equipo: Se tienen 15 unidades económicas, teniendo a 67 personas ocupadas.

Esto nos da un área de oportunidad para poder actuar con una visión estratégica y seguir impulsando a estos sectores.

**“ La diversificación en las actividades económicas en Oaxaca permite generar resiliencia, manteniendo estable y fuerte a la economía. ”**

## **Impacto de los Aranceles en la Plataforma Logística del Corredor Interoceánico del Istmo de Tehuantepec**

Las medidas arancelarias de EE. UU. no afectan directamente a la mayoría de los productos que transitan por el Corredor Interoceánico del Istmo de Tehuantepec (CIIT). Sin embargo, podrían generar efectos indirectos en su plataforma logística, principalmente en sectores específicos como automotriz, acero y aluminio.

Aunque el impacto no será generalizado, es clave anticipar ajustes en costos, rutas y flujos comerciales para mantener la competitividad del corredor.

**Reducción del Volumen de Comercio:** Los aranceles pueden hacer que las empresas reconsideren el uso del CIIT como ruta para sus exportaciones, lo que podría disminuir la cantidad de mercancías que transitan por el corredor, particularmente aquellos que se dirigen al Caribe, Costa Este de Sudamérica y Europa. A parte de aquellos que van directamente a USA (Costa Oeste). Aunque cabe mencionar que aquellos afectados serían aquellos sectores a los que se le han impuesto aranceles, estos son a automóviles y al acero y aluminio.

**Incremento en Costos Operativos:** La aplicación de aranceles podría elevar los costos de exportación para las empresas que utilizan el CIIT, afectando su competitividad en el mercado del Caribe y Costa Este de Sudamérica y Europa que hacen algún trasbordo en algún puerto de Florida. Si bien, el CIIT ofrecía ventajas comparativas en costo y tiempo menores, la implementación de los aranceles harán que se pierda la ventaja de costos, manteniendo la de tiempo que podría ser considerada para mantenerse competitiva.

**Desviación de Rutas Comerciales:** Ante los aranceles, las empresas podrían buscar rutas alternativas que no estén sujetas a estas tarifas, lo que reduciría la importancia estratégica del CIIT en el comercio internacional; aunque mantendría la relevancia en las empresas que se dirigen hacia los mercados de Asia, Sudamérica y centroamérica.

Además de la logística marítima, se cuenta con una vasta infraestructura ferroviaria, que, más allá del objetivo de carga, también se tiene la de pasajeros, la cual, seguirá impulsando la movilidad de las personas entre la base industrial de la región (que cuenta con más de 70 empresas de relevancia nacional, regional y global, además de los 12 Polos de Desarrollo)

## Fortalezas y Oportunidades del CIIT

A pesar del entorno internacional adverso, el Corredor Interoceánico del Istmo de Tehuantepec (CIIT) mantiene ventajas clave que pueden ser aprovechadas:

- **Diversificación de mercados:** El corredor sigue siendo competitivo para exportaciones hacia Asia, Centro y Sudamérica, más allá del mercado estadounidense.
- **Velocidad logística:** Aún con mayores costos, el ahorro en tiempo de tránsito puede seguir siendo decisivo para ciertos productos.
- **Infraestructura intermodal:** La combinación de puertos, ferrocarril y carreteras refuerza su eficiencia y conectividad.
- **Potencial industrial:** Con más de 70 empresas y 12 Polos de Desarrollo, el Istmo ofrece condiciones atractivas para nuevas inversiones y manufactura orientada a exportación.



**Fuente:** Instituto Nacional de Estadística y Geografía [INEGI] (consultado el 07 de abril de 2025). Censo económico 2019.